

Notre client

Négociant agricole à taille humaine (10 personnes / CA 7.5M d'€) CENTRE APPRO, qui appartient au réseau Impaact, regroupe 3 sites en Centre Bretagne (Finistère et Cotes-d'Armor). Cette entreprise familiale accompagne ses clients à travers 3 grands métiers : l'agrofourniture (semences, nutrition du sol, protection des plantes), la collecte et le stockage de céréales, et est acteur sur les filières de la pomme de terre.

Votre job

Dans un contexte de développement, en lien direct avec le dirigeant, vous prenez en charge le suivi et le développement d'un portefeuille composé d'agriculteurs sur le secteur de Maël-Caray (22).

- Assurer le suivi des agriculteurs dans la conduite de leurs cultures
- Promouvoir les produits et services afin d'améliorer les performances technico-économiques des cultures.
- Fidéliser la clientèle et développer les ventes de produits et services d'agrofournitures dans un souci de rentabilité, de qualité de service et de maîtrise des risques.
- Développer la collecte de céréales.
- Porter le projet de développement des filières auprès des agriculteurs.
- Mener des actions de prospection ciblées.

Les + du poste

- Vous reprenez un portefeuille client existant.
- Vous intégrez une équipe à taille humaine au sein d'une PME (réactivité, proximité).
- Vous êtes en autonomie sur la gestion de votre secteur et de votre clientèle
- Vous pourrez bénéficier, si nécessaire, d'un accompagnement technique par le réseau Impact

Les conditions d'emploi

- Poste à pourvoir en CDI à Maël-Caray.
- Rémunération fixe selon expérience et variable motivant
- Prime de fin d'année, carte affaire, véhicule de fonction
- Accompagnement à la prise de fonction.
- Date de prise de fonction : dès que possible.



Profil recherché

- Idéalement issue d'une formation agricole spécialisée en productions végétales.
- Expérience sur un poste similaire au contact d'agriculteurs.
- Une bonne connaissance du secteur géographique concerné vous permet d'être rapidement opérationnel.
- Enthousiaste et dynamique, vous avez à cœur de répondre aux besoins de vos clients et êtes à l'aise dans la relation commerciale.
- Force d'initiative, réactif et autonome, vous contribuez activement à l'évolution de cette entreprise à taille humaine en développement.