

### Notre client

Rejoindre **Synthèse Élevage**, c'est intégrer une entreprise à taille humaine, engagée depuis plus de 35 ans au service de la santé animale et de la performance des élevages. Filiale du **groupe vétérinaire Chêne Vert** réunissant 450 collaborateurs, dont près de 60 vétérinaires spécialisés et des laboratoires d'analyses de référence, elle bénéficie d'un environnement unique où l'innovation, le conseil et la proximité client sont au cœur du quotidien.

Implantée près de Rennes, elle conçoit, fabrique et commercialise des solutions innovantes en hygiène, biosécurité et nutrition spécialisée, destinées aux élevages avicoles, porcins et bovins. L'entreprise connaît une belle dynamique : expansion de son site industriel, développement de nouvelles gammes et ambition de renforcer son impact en France et à l'international.

### Votre job

Rattaché au directeur commercial, vous intégrez une équipe de 8 commerciaux (France et export) pour reprendre une clientèle existante de vétérinaires, organisations de producteurs, distributeurs et de couvoirs ou structures d'élevage grands comptes.

Vous bénéficiez du soutien de l'équipe ADV et travaillez en étroite collaboration avec les vétérinaires spécialisés du Groupe Chêne Vert.

Vos missions :

- Assurer un suivi et des visites régulières pour fidéliser la clientèle et établir des relations de confiance et de partenariat.
- Promouvoir la gamme volaille en chair, pondeuses et repro, et accompagner le lancement des nouveautés : diététique, hygiène (bâtiment, traitement de l'eau et des canalisations, espèces envahissantes), petit matériel d'élevage...
- Proposer des solutions adaptées aux besoins des éleveurs : amélioration des performances



### Profil recherché

- Formation supérieure spécialisée en production animale.
- Expérience commerciale de 4/5 ans au sein la filière volaille, chez un fabricant d'aliment, de nutritionnels, produits d'hygiène, firmes services ou au sein d'une organisation de producteurs.
- Capacité à mener une démarche de vente en mode projet, en prenant en compte les aspects stratégiques, en coordination avec les vétérinaires du groupe.
- Dynamique et ouvert d'esprit, vous avez le souci de la performance et vous vous investissez dans la recherche de solutions adaptées.
- Entreprenant, vous faites preuve d'autonomie et d'une bonne capacité d'initiative.
- Vos qualités relationnelles et votre sens du service client contribuent à maintenir les relations de confiance établies entre Synthèse Élevage et ses clients.