

## Notre client

RV Biotech, entreprise bretonne fondée il y a plus de 30 ans, est spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution d'équipements innovants pour l'élevage porcin. Sa gamme de produits est développée pour améliorer les conditions de travail, la performance des bâtiments d'élevage et le bien-être animal. Une partie des équipements est fabriquée dans leur atelier de Ploufragan, avec une volonté affirmée : proposer du matériel durable, facilement réparable et maîtrisé par les équipes. Chaque produit est testé en conditions réelles et bénéficie de l'expertise de l'équipe ainsi que d'un service après-vente réactif.

### Votre job

Pour accompagner la croissance de l'entreprise, vous intégrez RV Biotech Equipment, société sœur de RV Biotech, en tant que Technico-Commercial Équipements d'élevage porcin. Après une période de formation complète aux produits, dispensée en interne ainsi qu'auprès des fournisseurs internationaux (Canada, Suède, Danemark), vous assurez la promotion des produits de l'entreprise. Vos principales missions sont les suivantes :

- Accompagner et fidéliser les éleveurs de porc en leur apportant les solutions techniques et économiques les plus adaptées à leurs besoins.
- Développer le portefeuille clients grâce à des actions de prospection et démonstration : auprès des éleveurs, sur les salons professionnels (SPACE, Sommet de l'élevage) et auprès des structures para-agricoles.
- Assurer le suivi du bon fonctionnement des produits : mise en service, formation des utilisateurs et SAV.

### Les + du poste

- Un environnement stimulant : vous rejoignez une TPE agile et conviviale, forte de plus de 30 ans d'expertise, où la qualité, le service client et la durabilité constituent un véritable état d'esprit.
- Des produits innovants : vous commercialisez des équipements innovants et reconnus dans le milieu de l'élevage porcin.
- Autonomie et confiance : un poste responsabilisant dans une équipe resserrée.

## Les conditions d'emploi

- Création de poste en CDI, Cadre au forfait jour.
- Lieu de travail : présence à Ploufragan minimum 1 à 2 jours par semaine (résidence idéalement à +/- 1 heure).
- Déplacements fréquents à prévoir sur le Grand-Ouest et ponctuellement sur le territoire national.
- Véhicule de service.
- Rémunération attractive : salaire fixe entre 35 000€ à 45 000€ annuel + variable pouvant aller jusqu'à 20 000€ par an.



## Profil recherché

- Formation agricole (BTS ACSE, BEPA Porc, CS Porc, BTS PA, Ecole d'ingénieur..).
- La connaissance de l'élevage (idéalement porcin) est essentielle.
- Une première expérience commerciale serait appréciée.
- Vos qualités relationnelles, votre approche terrain et votre sens du service, seront des atouts pour fidéliser la clientèle.
- La pratique de l'anglais technique est nécessaire (ou l'envie de progresser), notamment pour échanger avec les fournisseurs étrangers.