

Notre client

Ancrée sur le Grand Ouest, la coopérative Terrena est un acteur majeur de l'agriculture et de l'agroalimentaire en France (20 000 adhérents et 12 000 salariés). Elle accompagne tous types d'agriculture, modèles d'exploitations et modes de production, en s'appuyant sur des filières du champ à l'assiette, pour commercialiser des produits de qualité portés par des marques de confiance. Autour de projets audacieux et innovants, elle prône une agriculture plus durable et un fort esprit collectif, au service des producteurs et des consommateurs.

La filière Ruminants regroupe les 210 salariés des activités production laitière (client Laïta), production bovine/ovine/caprine (clients abatteurs dont la filiale Elivia), commercialisation alimentation animale, transport.

Votre job

Rattaché au Directeur des Filières Ruminant, vous prenez en charge le pilotage d'un périmètre dédié aux productions bovines, dans une logique de filière, dans un contexte de transformation, de recherche de valeur ajoutée pour les éleveurs, d'adaptation aux attentes sociétales et environnementales. Vous bénéficiez de l'appui de services support : RH, finance, QHSE et travaillez en lien étroit avec les autres activités des Filières Ruminants de Terrena et avec Elivia.

Vos missions sont les suivantes :

Manager des équipes multisites (5 managers intermédiaires en direct et une centaine de collaborateurs au total)

- Déployer une culture managériale fondée sur la responsabilisation et la performance.
- Définir les objectifs à atteindre et valoriser les compétences individuelles et collectives.

Contribuer à la définition de la stratégie commerciale et superviser la mise en œuvre opérationnelle des plans d'action

- Veiller à la satisfaction des éleveurs, maintenir et développer des partenariats solides avec les clients et veiller à leur satisfaction.
- Assurer une veille stratégique sur les marchés, les attentes clients, les innovations et les évolutions réglementaires.
- Identifier des opportunités de création de valeurs pour les éleveurs via des filières différenciées.

Piloter la performance et la rentabilité économique

- Être garant de l'élaboration des budgets, du suivi de leurs réalisations et des comptes de résultat de vos activités.
- Mettre en place des outils de pilotage et de reporting partagés avec les équipes.

Assurer un rôle de représentation de votre activité auprès des éleveurs, des clients et des partenaires de la filière.

Les + du poste

- Le pilotage de centres de profits bien identifiés au sein d'un grand groupe.



Profil recherché

- Une pratique confirmée du management d'équipes commerciales acquise dans une filière de productions animales idéalement en bovin viande.
- Capacité à fédérer et leadership naturel.
- Excellentes capacités relationnelles, sens du résultat et de la négociation.