35 - Ille-et-Vilaine / AGRICOLE

# Commercial matériel traite et élevage h/f

Réf. 1489

## Notre client

Filiale d'Agrial, coopérative d'agriculteurs, polyvalente, implantée en France et à l'international, **Élevance** - Villedieu-les-Poëles (50), 55 salariés - est spécialisée depuis 2009 dans la fourniture, l'installation et le service après-vente de matériel de traite ou d'élevage bovin. Elle est concessionnaire de matériel **GEA Farm Technologies** (conventionnel et robotisé) sur le secteur 35/50 et partiellement sur les départements 14, 61 et 53.

## Votre job

Rattaché au responsable de région, vous intégrez une équipe de 6 commerciaux, chacun étant titulaire d'un secteur géographique. Vous commercialisez l'ensemble de la gamme Élevance : machines et robots de traite, Dac et Dal, racleur, confort animal (matelas, tubulaire, ventilation...), ainsi que les prestations de SAV.

Vos missions :

- Réaliser les études de besoin et proposer les solutions techniques répondant aux attentes des éleveurs.
- En collaboration avec les équipes montage et de maintenance, assurer un accompagnement commercial complet et veiller à la satisfaction de la clientèle.
- Mettre en œuvre le plan d'action commercial en fonction des temps forts de la saison.
- Assurer l'animation commerciale sur la zone et développer notre portefeuille client.
- Animer et développer votre réseau de prescripteurs internes (techniciens lait, bâtiment, nutrition animale) et externes fournisseurs et partenaires).
- Garantir le recouvrement des créances, l'application des normes qualité et le respect de la législation en vigueur.

## Les + du poste

- Une entreprise à taille humaine, autonome et agile, mais sécurisante car adossée à un grand groupe.
- Une équipe technique (montage, entretien et dépannage) solide sur laquelle on peut compter.
- Une large gamme adaptée aux besoins des éleveurs et une marque de traite qui a fait ses preuves.

## Les conditions d'emploi

- Poste en CDI.
- Lieu de travail : vous prenez en charge un portefeuille existant sur le secteur Nord Ille-et-Vilaine (35). Véhicule de service ou de fonction 5 places avec utilisation personnelle possible.
- Rémunération fixe + variable selon expérience + mutuelle groupe, CSE, intéressement / participation.
- Accompagnement formation à la prise de fonction.
- Date de prise de fonction : dès que possible.

## Profil recherché

- Formation supérieure Bac+2/3 agricole ou commerciale.
- Expérience de la vente aux agriculteurs (éventuellement acquise sous forme de stage ou d'alternance) et bonne connaissance du secteur géographique concerné.
- Capacité à mener une vente projet (plusieurs rendez-vous, lecture et élaboration de plans et de devis...).
- Enthousiaste et dynamique, vous avez à cœur de répondre aux besoins de vos clients et êtes à l'aise dans la relation commerciale.
- Par votre sens des responsabilités, votre réactivité et votre autonomie, vous contribuez activement au développement de l'entreprise.