

## Notre client

Le groupe Lactalis, n°1 mondial des produits laitiers, a forgé sa singularité à travers une histoire familiale unique, aujourd'hui partagée par 85 500 collaborateurs partout dans le monde. Ses équipes, reconnues pour leurs expertises, font grandir avec audace et pragmatisme des marques connues et reconnues.

Au sein de la Direction Approvisionnement Lait France, la Région Ouest est la première en volume de lait collecté : près de 2 milliards de litres / an, plus de 3 000 points de collecte, 10 usines et 290 collaborateurs.

## Votre job

Rattaché au directeur de la région Ouest, vous managez une équipe de 7 techniciens passionnés et engagés et les accompagnez dans une démarche d'amélioration continue et d'optimisation. Vous bénéficiez de l'aide d'une assistante pour mener à bien vos missions :

### Volet commercial agrofourniture

- Participer à la construction du budget commercial de la région.
- Animer et piloter la mise en œuvre de la politique commerciale auprès de vos équipes.
- Analyser les différents indicateurs de performance et mettre en place des plans d'actions commerciaux à court et moyen terme, en lien avec les fournisseurs
- Animer, déployer, impliquer et fédérer les équipes dans le but de veiller à un climat social serein et constructif.
- Assurer la coordination de l'activité agrofourniture à l'échelon régional (relations fournisseurs...) et en lien avec le siège de la Division.

### Volet relations producteurs

- Animer votre équipe dans la réalisation des audits producteurs (charte des bonnes pratiques d'élevage, culture lait).
- Représenter les intérêts de l'entreprise dans le cadre de vos échanges avec les interlocuteurs en région (organisations de producteurs, producteurs, fournisseurs...).
- Accompagner les producteurs dans le développement de la compétitivité de leur exploitation et le déploiement des politiques Groupe (Qualité, RSE...).
- Faire appliquer les normes QHSE et la législation en vigueur.

## Les + du poste

- Un groupe solide ou l'ambiance de travail et l'esprit d'équipe sont valorisés.
- Un poste qui laisse place à l'autonomie et aux initiatives.
- Un accompagnement personnalisé et adapté à vos besoins, pour construire votre projet professionnel. avec des perspectives d'évolution.

## Les conditions d'emploi

- CDI cadre au forfait jour (6 semaines de CP + 9 RTT).
- Lieu de travail : Retiers (35) et déplacements réguliers sur le terrain en

## Profil recherché

- Formation Bac+5 Agri/Agro/commerciale, idéalement spécialisée en production animale.
- Expérience de 8 ans minimum en conseil et/ou vente sur le terrain au contact des agriculteurs, idéalement en production laitière.
- Une expérience en management d'équipe technique et/ou commerciale, ou la volonté d'évoluer vers cette fonction avec un accompagnement formation du groupe.
- Goût pour le contact, le conseil et la négociation auprès de producteurs.
- Dynamisme, qualités d'organisation et sens des responsabilités.