

Notre client

Sol'Eil Nutrition, est une toute nouvelle société issue d'un partenariat entre Sanders, leader national sur le marché de la nutrition animale, et le groupe Gaudin Solutions (GN Solutions, Demeuré Solutions et Bonenfant Solutions), négoce de référence sur l'Est de la Bretagne.

L'ambition de Sol'Eil est d'apporter à ses clients agriculteurs, un haut niveau d'expertise en nutrition des ruminants, grâce au savoir faire complémentaire des deux partenaires. L'offre, constituée d'aliments, de produits nutritionnels, diététiques et d'hygiène et de services dédiés, est construite dans une logique globale, du sol jusqu'à l'animal. Distribuée sur les départements 35, 22 et 56, elle s'inscrit pleinement dans la stratégie des partenaires de développer des filières animales durables sur ce territoire de polyculture-élevage (performance économique, sociétale, valorisation des productions, décarbonation...).

Votre job

Vous intégrez la société Sol'Eil en pleine phase de lancement du projet, dans une belle dynamique, et avec des objectifs ambitieux de développement. L'équipe est d'ores-et-déjà constituée d'un responsable technique et de 6 technico-commerciaux issus des entreprises partenaires, et fonctionne en étroite collaboration avec les équipes techniques et support de Sanders et GN Solutions.

Vous prenez en charge un portefeuille existant d'éleveurs de ruminants et le développez par :

- Votre capacité à bien cerner le projet de l'éleveur dans une approche 360° de l'exploitation.
- La recherche de solutions durables de valorisation des productions basées sur votre expertise technico-économique et une approche globale, du sol à l'animal.
- La promotion de la gamme de produits et services Sol'Eil et votre contribution à l'évolution de cette gamme.
- Des actions de prospection ciblées.

Les + du poste

- Vous intégrez une équipe enthousiaste au fonctionnement agile - type PME - avec les avantages d'un grand groupe.
- Vous arrivez au début du projet avec la possibilité d'être acteur et force de proposition.
- Vous bénéficiez de l'expertise technique en productions animale et végétale des équipes partenaires.

Les conditions d'emploi

- CDI, forfait heures annuel et 10 RTT.
- Secteur géographique : Morbihan. Véhicule de fonction.
- Poste à pourvoir suite à un départ pour installation.
- Rémunération fixe et variable selon expérience, et avantages groupe (intéressement, prise en charge mutuelle...).
- Prise de poste : dès que possible.



Profil recherché

- Formation supérieure Agri/Agro/commerciale et expérience en conseil et/ou vente aux agriculteurs idéalement spécialisés en productions animales.
- Au delà de vos compétences techniques, vous aimez travailler en proximité avec les éleveurs, fidéliser et développer votre clientèle.
- Enthousiaste et dynamique, vous avez l'esprit d'équipe et êtes force d'initiatives.