

## Notre client

Implanté en Bretagne et Pays-de-la Loire, le groupe La Source - CA 92 M Euros, 125 salariés - regroupe 3 sociétés de négoce en productions végétales et animales : Le Gall-Corre, Drouet et Agri-Estuaire. Aux côtés des producteurs, son champ d'intervention touche à la fois l'agrofourniture, l'alimentation animale (2 usines de mash 50 000 T/an), la collecte des céréales, les combustibles ainsi que différents services associés. L'objectif : offrir au quotidien à ses clients des produits, solutions et services adaptés.

De longue date, Drouet est reconnue sur les départements 49/44/85 et 79, pour son écoute et la qualité de ses conseils, sa proximité, sa réactivité et son sens du service client.

## Votre job

Sous la responsabilité du directeur, vous intégrez une équipe de 7 technico-commerciaux grandes cultures (mixtes productions végétales et animales). Vos missions sont les suivantes :

- Assurer le suivi technique, économique et environnemental des cultures d'une clientèle en polyculture-élevage (céréales, maïs, prairies).
- Promouvoir les produits et services (dont OAD) de Drouet afin d'améliorer les performances technico-économiques des cultures et fourrages.
- Fidéliser la clientèle et développer les ventes de produits et services d'agrofournitures dans un souci de rentabilité, de qualité de service et de maîtrise des risques.
- Mener des actions de prospection ciblées, notamment auprès des clients en nutrition animale, en relation avec le technico-commercial production animale du secteur.
- Assurer le développement des volumes collectés.
- Représenter l'entreprise auprès de la clientèle.

## Les conditions d'emploi

- Poste à pourvoir en CDI en prévision d'un départ en retraite, secteur de Chemillé (49).
- Accompagnement à la prise de fonction.
- Rémunération fixe selon expérience et variable motivant. Véhicule d'entreprise.
- Date de prise de fonction : dès que possible.



## Profil recherché

De formation Bac+2 minimum spécialisée en production végétale, une expérience de la vente aux agriculteurs et une bonne connaissance du secteur géographique concerné vous permet d'être rapidement opérationnel.

Enthousiaste et dynamique, vous avez à coeur de répondre aux besoins de vos clients et êtes à l'aise dans la relation commerciale. Force d'initiative, réactif et autonome, vous contribuez activement au développement de cette entreprise à taille humaine en fort développement.